



ARTICLE D'OPINIÓ

ÀLVAR VINYALS COMERMA

Economista - Actuari d'assegurances

Corredor d'Assegurances

Vinyals Corredoria d'Assegurances

Ens complau veure que el que semblava reservat a les multinacionals estrangeres, cada cop està més present en els plans dels nostres empresaris. Fins i tot algunes empreses modestes decideixen instal·lar centres de producció a l'estranger, tot i que en molts casos no sigui tant per decisió pròpia, com per la necessitat imperiosa i ineludible de supervivència.

Aquest pas està motivat bàsicament pels costos de producció, però es veuen involucrats molts aspectes més enllà dels estrictament productius, que poden complicar i, fins i tot, fer fracassar el projecte. Tots i cadascun d'aquests aspectes han de ser tractats amb cura i professionalitat i, en canvi, massa freqüentment són objecte d'una excessiva indiferència. Un que sovint rep aquest tracte és el de l'assegurament dels actius a l'estranger i la seva sincronització amb les assegurances de la casa matriu.

Aquest és el moment que la casa matriu elabori uns criteris clars de quines cobertures considera essencials o

accessòries per al conjunt global de l'empresa, aplicant les conclusions tant a la central com a les seves delegacions, elegint el programa d'assegurances més adient.

Convindrà fer un contracte *umbrella* i unes cobertures locals sotmeses als diferents mercats? O ens convé més contractar diferents pòlisses des de la central? Fins a on estem disposats a assumir i a partir d'on volem traslladar el cost a un assegurador?

No podrem contractar cobertures eficients si no coneixem la normativa laboral, diferent a cada país. Si la legislació és molt diferent entre dos països de la UE, com no diferirà la nostra de la dels països de l'Extrem Orient? Ens caldrà tenir en compte aquestes diferències si no ens volem trobar amb buits de cobertura que poden tenir greus conseqüències en el patrimoni empresarial.

També caldrà conèixer les exigències mediambientals del país on ens implemtem, avaluar els riscos derivats de la

“Objectiu: internacionalització risc ZERO”

La importància de les cobertures de les assegurances en mercats exteriors

nostra responsabilitat civil com a empresa, com a fabricants d'un producte determinat, la responsabilitat dels nostres directius, les assegurances obligatòries exigides per la normativa local...

I... com tractarem la cobertura dels estocs? Cal assegurar un volum globalitzat d'estocs en repòs i en trànsit per a central i filials, o millor assegurar els estocs per subsidiàries? No hi ha resposta, perquè no hi ha una sola solució, n'hi ha una per a cada empresa.

Per tant, no podem obviar aspectes que poden ser essencials per a l'èxit de l'empresa. El corredor amb tota seguretat sabrà escollir un assegurador coneixedor i, a ser possible, amb seu als països en els quals treballem, ja que necessitarem ser capaços d'establir un diàleg fàcil, fluid...

També haurem de fer que la casa matriu exerceixi com a tal i, per tant, estableixi les directrius a les que se sotmetran les filials, això sí, fomentant i posant la màxima atenció a la retroacció que rebrem d'elles.